

Ссылка для цитирования этой статьи:

Везломцева С.Г. Организация системы товародвижения продукции, произведенной производственными подразделениями уголовно-исполнительной системы // Human Progress. 2024. Том 10, Вып. 7. С. 3. URL: http://progress-human.com/images/2024/Tom10_7/Vezlomtseva.pdf DOI 10.46320/2073-4506-2024-7a-16.

ОРГАНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ ТОВАРОДВИЖЕНИЯ ПРОДУКЦИИ, ПРОИЗВЕДЕННОЙ ПРОИЗВОДСТВЕННЫМИ ПОДРАЗДЕЛЕНИЯМИ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ



Везломцева Светлана Геннадиевна
кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры экономики, менеджмента, организации
производственной деятельности и трудовой адаптации
осужденных,
Академия ФСИН России
г. Москва, Российская Федерация

Аннотация. В статье раскрываются особенности формирования системы товародвижения, механизм формирования калькуляции плановой стоимости товаров, которые производятся в производственных подразделениях уголовно-исполнительной системы осужденными к лишению свободы по методике расчета затрат и расходов по каждой статье. Акцентируется внимание на контроле за обоснованностью включения затрат на производство товаров. Целью работы является обоснование влияния системы товародвижения на себестоимость продукции, формирование целостного представления о проблеме исчисления и обоснования стоимости товаров, производимых производственными подразделениями уголовно-исполнительной системы в рамках достижения цели привлечения осужденных к оплачиваемому труду. Отмечается, что в настоящее время исправительные учреждения уголовно-исполнительной системы существенно ограничены в своих возможностях как со стороны правового регулирования деятельности, так и с точки зрения возможностей использования экономических инструментов. Выделены направления производственной деятельности пенитенциарных учреждений, обеспечивающие регулярное заключение контрактов на производство товаров, что позволяет им наращивать объемы производимой

продукции. Информационную базу составили научные статьи, материалы периодической печати, информационные и аналитические материалы.

Ключевые слова: производство, пенитенциарная система, товародвижение, канал распределения, стоимость товаров, калькуляция.

Учреждения, исполняющие наказания, при организации производственной деятельности самостоятельно определяют перспективы ее развития, организуют систему товародвижения и популяризации произведенной продукции. Правовой статус учреждений уголовно-исполнительной системы накладывает определенные ограничения на осуществление производственной деятельности учреждениями УИС, а также выбор каналов распределения.

Организация рационального товародвижения направлена на обеспечение доставки производимых товаров заказчиком с минимально возможными издержками. Поэтому при разработке и организации системы товародвижения необходимо решить вопросы, связанные с обработкой заказов, складированием, размером товарно-материальных запасов, отгрузкой и транспортированием готовой продукции до заказчиков.

В учреждениях уголовно-исполнительной системы товародвижение начинается с момента поступления произведенных по заключенным договорам с заказчиками товаров на склад готовой продукции.

Продукция, произведенная производственными подразделениями УИС, до момента отгрузки (продажи) хранится на складе на территории учреждения УИС, а также на складах базы материально-технического снабжения территориального органа УИС. На определение места хранения влияют направления производственной деятельности, в соответствии с которыми заключен контракт с заказчиком. В настоящее время производственный сектор уголовно-исполнительной системы активно взаимодействует с:

1. Федеральными органами исполнительной власти;
2. Органами государственной власти субъекта РФ;
3. Органами местного самоуправления;
4. Территориальными органами ФСИН России и учреждениями УИС по внутрисистемным заказам;
4. Сторонними организациями.

Так как площадь складских помещений в пенитенциарных учреждениях ограничена, продукция складывается в соответствии с необходимым размером партии, подлежащей отгрузке по заключенным договорам. Количество складов определяет уровень сервиса для

потребителя и издержек по распределению. И в решении данного вопроса возможности учреждений УИС уступают возможностям коммерческих предприятий, которые могут складировать продукцию на собственных складах, либо в складах общественного пользования. В первом случае выше степень контроля, а во втором достигается более высокий уровень сервиса (по осмотру товара, упаковке, отгрузке и оформлению счетов-фактур) и гибкость реагирования фирмой на изменение конъюнктуры рынка. Фирмы пользуются складами длительного хранения (где товар находится в течении длительного отрезка времени), транзитными складами (товар быстро отгружается в места назначения) и автоматизированными складами.

Поддержание больших товарно-материальных запасов готовой продукции в учреждениях УИС нецелесообразно еще и потому, что это сопряжено со значительными издержками, а такие факторы, способствующие увеличению объема товарных запасов, как сбыт, спрос и предложение, не оказывают существенного влияния, так как производственные подразделения учреждений УИС в большинстве случаев начинают производить товарную продукцию только после заключения контрактов.

Отгружаемые изделия сопровождаются отгрузочной и платежной документацией. Условия транспортировки готовой продукции определяются условиями контракта. Транспортировка может быть осуществлена как собственными силами, так и силами заказчика, с привлечением и без привлечения компаний по грузоперевозкам. При транспортировке используются такие виды транспорта как железнодорожный, водный, автомобильный.

Производственные подразделения УИС при организации производственной деятельности придерживаются принципа эффективности использования бюджетных средств, что означает необходимость достижения заданных результатов с использованием наименьшего объема средств (экономности) и (или) достижения наилучшего результата с использованием определенного бюджета объема средств (результативности). В настоящее время исправительные учреждения в качестве участников рынка существенно ограничены в своих возможностях вследствие их правового статуса казенных учреждений, а также с точки зрения возможностей использования экономических инструментов. Поэтому систему товародвижения зачастую составляют нулевые, одно- и двухуровневые каналы распределения продукции. Нулевые каналы распределения предполагают прямые продажи конечному потребителю продукции, что реализуется на выставочно-ярмарочных мероприятиях различного уровня, которые из года в год набирают все большие обороты. Высокие показатели в организации выставочно-ярмарочной деятельности отмечаются в территориальных органах

ФСИН России по Красноярскому краю, Свердловской и Костромской областям. Одно и двухуровневые каналы распределения характеризуются наличием промежуточных посредников, которые включают в себя розничных и оптовых продавцов, в том числе и магазины, торговые дома и проч.

При организации системы товародвижения продукции, произведенной производственными подразделениями уголовно-исполнительной системы, необходимо руководствоваться и реализовывать экономические механизмы, так как это может сказаться на формировании стоимости выпускаемой продукции, ее калькулировании, что в конечном итоге оказывает влияние на результативность деятельности производственных подразделений уголовно-исполнительной системы в целом. Калькуляция себестоимости видов продукции представляет собой расчет затрат по калькуляционным статьям расходов на производство единицы соответствующего вида продукции и включает в себя следующие статьи затрат [3]:

1) «Сырье, материалы и полуфабрикаты». В статье учитываются расходы на сырье, материалы, полуфабрикаты и комплектующие, определяющие вещественный состав выпускаемой продукции, затраты на тару и упаковку. Также по этой статье отражаются расходы, изменяющие стоимость материалов: доставка, налоги и сборы, скидки и т.д. В качестве подтверждения необходимости данных затрат и их стоимости прилагается расшифровка этих затрат и подтверждающие документы.

2) «Топливо». Топливная энергия применяется для обжига, упарки, сушки, варки, плавки, электролиза, отопления и т.д. Топливо используется как сырье для котельных.

3) «Энергия». За счет энергии организуется работа станков и оборудования; для освещения необходима электроэнергия.

4) «Основная и дополнительная заработная плата производственных рабочих». К категории производственных рабочих относятся рабочие, непосредственно участвующие в изготовлении продукции. Зарплата осужденных начисляется отдельно от заработной платы вольнонаемных рабочих.

5) «Начисления на социальные нужды». Начисления на заработную плату в центрах трудовой адаптации осужденных (далее ЦТАО), осуществляются в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации.

6) «Общепроизводственные расходы». Общепроизводственные расходы состоят из сумм, затраченных на содержание цехового персонала (включая основную и дополнительную зарплату всех категорий работников, кроме основных производственных рабочих, занятых на содержании и эксплуатации оборудования), на содержание и амортизацию зданий,

сооружений и инвентаря, на текущий ремонт зданий и сооружений, на расходы по охране труда и на прочие расходы.

7) «Общехозяйственные расходы». Общехозяйственные расходы включают в себя следующие затраты: административно-управленческие расходы; содержание общехозяйственного персонала, не связанного с производственным процессом; амортизационные отчисления на полное восстановление и расходы на ремонт основных средств управленческого и общехозяйственного назначения; расходы по оплате информационных, юридических и прочих услуг, другие аналогичные расходы.

Каждый из видов общепроизводственных и общехозяйственных расходов должен быть документально подтвержден. Подтверждающие документы, содержащие все необходимые реквизиты, прилагаются к форме расчета стоимости производимых в УИС товаров.

Далее формируется полная производственная себестоимость, которая представляет собой выраженные в денежной форме расходы учреждения УИС на производство определенной продукции. Для формирования цены выпускаемой продукции необходимо определить прибыль учреждения УИС, которую оно получит при продаже единицы товара. В соответствии с указаниями ФСИН России в целях экономии бюджетных средств рентабельность на продукцию, производимую учреждениями, исполняющими наказания, для бюджетных нужд УИС в рамках расходных обязательств Российской Федерации необходимо устанавливать на уровне, не превышающем 10 процентов [2]. Цена на продукцию, по которой рентабельность превышает установленный уровень, пересматривается в сторону снижения. Следует отметить, что рентабельность на производимую учреждениями продукцию устанавливается в процессе планирования цен реализации, в последствии, исходя из фактически понесенных затрат, складывается фактическая рентабельность продукции, уровень которой при условии оптимизации затрат может превышать плановый.

Допускается добавлять статьи расходов, если они имеют высокий удельный вес. Например, коммерческие расходы, под которыми следует понимать расходы, связанные с отгрузкой и реализацией товаров, и включающие стоимость тары и упаковки, приобретаемой на стороне, оплату упаковки изделий сторонними организациями, расходы на доставку продукции до места, обозначенного в договоре, погрузочно-разгрузочные работы, оплату услуг транспортно-экспедиционных организаций и прочие расходы по сбыту товара для внутрисистемных нужд. Эти расходы напрямую зависят от организации системы товародвижения произведенной продукции.

Поэтому практические работники финансово-экономических и производственных служб учреждений УИС и федеральных государственных унитарных предприятий УИС стремятся к:

1. Прозрачному порядку ценообразования на все виды производимых в УИС товаров.
2. Исключению необоснованных затрат на производство товаров в УИС.
3. Рациональному использованию бюджетных средств на внутрисистемные закупки товаров.
4. Снижению стоимости товаров, производимых в УИС.
5. Оптимизации использования материальных ресурсов и труда осужденных.

Для производственных подразделений учреждений УИС цена на продукцию должна быть оптимальной с точки зрения соответствия интересам производителя и потребителя. Так как одним из основных элементов цены является себестоимость, под которой понимается выраженные в денежной форме затраты на производство и реализацию продукции, необходимо усилить контроль за стоимостью производимых в УИС товаров, выявления фактов необоснованного увеличения стоимости. Для обоснованности расчетов затрат на производство к форме расчета стоимости обязательно прилагаются расшифровки всех затрат, а также документы, подтверждающие необходимость и стоимость данных затрат. Помимо этого прикладываются сравнительные аналитические таблицы цен продукции УИС и аналогичных изделий других участников рынка, региональных торгово-промышленных палат, прайс-листов фирм производителей.

Для общей проверки обоснованности стоимости производимых в УИС товаров за единицу продукции необходимо обращать внимание на следующее:

1. Правильность заполнения всех граф форм отчетности
2. Наличие всех указанных приложений и их соответствие форме расчета.
3. Наличие обязательных реквизитов в приложениях.
4. Обоснованность применения документов в качестве подтверждения необходимости затрат и их стоимости.
5. Соответствие показателей, указанных в приложениях, данным из формы расчета.
6. Сравнение данных формы расчета стоимости за несколько лет по одному учреждению (территориальному органу УИС). Обращать внимание на наличие значительного отклонения показателя по одному наименованию продукции.

7. Сравнение данных формы расчета стоимости за один отчетный период по нескольким учреждениям (территориальным органам УИС). Наличие значительного отклонения показателя по одному наименованию продукции.

Для проверки достоверности представления данных необходимо делать выборочную проверку. Для этого необходимо осуществлять контрольные звонки в компании по указанным телефонам (приложенные прайс-листы, коммерческие предложения) и уточнять достоверность данных; посещать официальные сайты компании, указанные в прайс-листах или коммерческих предложениях. При этом следует иметь в виду, что информация на сайте может быть устаревшей, поэтому наряду с просмотром сайтов рекомендуется сделать контрольный звонок.

Для исключения необоснованного завышения цены продукции, работ, услуг, включенных в стоимость производимых в УИС товаров, рекомендуется рассчитывать среднерыночную стоимость по крупным статьям калькуляции применительно к данному региону.

Сбор информации о действующих ценах осуществляется путем:

- получения прейскурантов (прайс-листов) с указанием срока действия указанных цен по факсимильной связи, электронной почте или путем посещения поставщиков, а при отсутствии возможности получения прейскурантов (прайс-листов) путем записи цен, указанных на ценниках торговых организаций, с последующим подтверждением правильности цен подписью продавца;
- телефонного опроса с фиксацией в опросном листе официального наименования поставщика, Ф. И. О. и должности лица, сообщившего цену, срока действия цены и по возможности предполагаемого срока ее изменения, даты и времени проведения опроса, Ф. И. О. и должности лица, проводившего опрос;
- использования цен, приводимых на сайтах в сети Интернет, по возможности с последующим их подтверждением путем телефонных опросов;
- использования справочных цен, приводимых в специализированных справочных изданиях или в сети Интернет, в том числе среднерыночные цены, публикуемые территориальными органами статистики.

Рассмотренные направления способствуют снижению конечной стоимости товаров, производимых производственными подразделениями уголовно-исполнительной системы, оптимизации и расширению производства в пенитенциарной системе, организации рационального товародвижения. Так, проведение системной работы и заключение договоров

на поставку товаров по пяти направлениям производственной деятельности привело к увеличению в 2023 году общего объема производства товаров, выполненных работ и оказанных услуг на 2,6 % к АППГ и составило 44,3 млрд рублей. С целью расширения ассортимента проводится непрерывная работа по освоению новых видов изделий и производств, что позволит повысить конкурентоспособность как выпускаемой продукции, так и производственных подразделений уголовно-исполнительной системы в целом [1]. Обоснование выпуска нового вида продукции в производственном подразделении УИС сопровождается составлением бизнес-плана, обязательным элементом которого является калькуляция себестоимости единицы продукции, а также обоснование и проверка всех статей затрат.

В заключение отметим, что для успешной работы центров трудовой адаптации осужденных, правильного обоснования стоимости выпускаемой продукции и организации товародвижения необходимо взаимодействие заинтересованных и ответственных служб учреждений УИС на постоянной основе, что позволит:

1. Контролировать выполнение плановых показателей;
2. Осуществлять контроль над обоснованностью затрат, включаемых в себестоимость продукции для нужд УИС и сторонних потребителей; за соответствием плановых калькуляций общей смете затрат на производство и реализацию товаров, работ и услуг; рентабельностью выпускаемой продукции;
3. Не допускать реализацию продукции, работ и услуг по ценам ниже себестоимости.
4. Не допускать образование просроченной дебиторской и кредиторской задолженностей.

Список литературы

1. Везломцева С.Г. Конкурентоспособность производственных подразделений учреждений уголовно-исполнительной системы / С.Г. Везломцева // Экономика и предпринимательство. 2021. № 11 (136). С. 1047-1050.
2. Радченко Я.И. Практика внедрения методики расчета стоимости производимых в уголовно-исполнительной системе товаров в территориальных органах ФСИН России / Я.И. Радченко // Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управление. 2014. № 3. С. 17-20.
3. Улендеева Н.И. Методика оценки стоимости производимых в уголовно-исполнительной системе товаров / Н.И. Улендеева // Правовые и социально-экономические

проблемы современной России: теория и практика: Сборник статей X Международной научно-практической конференции, Пенза, 17–18 ноября 2022 года / Под научной редакцией Н.Б. Барановой, А.В. Яшина, А.А. Грачева. Пенза: Пензенский государственный аграрный университет, 2022. С. 496-499.

ORGANIZATION OF THE SYSTEM OF DISTRIBUTION OF PRODUCTS PRODUCED BY THE PRODUCTION UNITS OF THE PENAL ENFORCEMENT SYSTEM

Veslomtseva Svetlana Gennadievna

Candidate of Economic Sciences, Associate
Professor, Associate Professor of Economics, Management, Organization of Production
Activities and Labor Adaptation of Convicts,
Academy of the Federal Penitentiary Service of Russia
Moscow, Russian Federation

Abstract. The article reveals the features of the formation of the commodity distribution system, the mechanism for calculating the planned cost of goods that are produced in the production units of the penal enforcement system by persons sentenced to imprisonment according to the method of calculating costs and expenses for each article. Attention is focused on monitoring the validity of the inclusion of costs for the production of goods. The purpose of the work is to substantiate the influence of the commodity distribution system on the cost of production, to form a holistic view of the problem of calculating and justifying the cost of goods produced by production units of the penal enforcement system in order to achieve the goal of attracting convicts to paid work. It is noted that at present correctional institutions of the penal enforcement system are significantly limited in their capabilities both from the side of legal regulation of activities and from the point of view of the possibilities of using economic instruments.

Keywords: production, penitentiary system, commodity movement, distribution channel, cost of goods, calculation.

References

1. Vezlomtseva S.G. Competitiveness of production units of institutions of the penal system / S.G. Vezlomtseva // *Economics and entrepreneurship*. 2021. No. 11 (136). pp. 1047-1050.
2. Radchenko Ya.I. The practice of introducing a methodology for calculating the cost of goods produced in the penal correction system in the territorial bodies of the Federal Penitentiary Service of Russia / Ya.I. Radchenko // *Penal enforcement system: law, economics, management*. 2014. No. 3. pp. 17-20.
3. Ulendeeva N.I. Methodology for estimating the cost of goods produced in the penal system / N.I. Ulendeeva // *Legal and socio-economic problems of modern Russia: theory and practice: Collection of articles of the X International Scientific and Practical Conference, Penza, November 17-18, 2022 / Edited by N.B. Baranova, A.V. Yashin, and A.A. Grachev*. Penza: Penza State Agrarian University, 2022. pp. 496-499.