

Ссылка для цитирования этой статьи:

Байназаров И.Н., Кан Н.А., Куркова Е.А., Пушкарева Д.А., Бунина В.И. Региональная экономика Северной Америки: сравнительный анализ США, Канады и Мексики // Human Progress. 2024. Том 10, Вып. 7. С. 16. URL: http://progress-human.com/images/2024/Tom10_7/Baynazarov.pdf DOI 10.46320/2073-4506-2024-7a-35.

РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА СЕВЕРНОЙ АМЕРИКИ: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ США, КАНАДЫ И МЕКСИКИ

Байназаров Ирандык Наирович

кандидат исторических наук, доцент,
заместитель декана по учебной и научной работе
Мореходного факультета
Камчатского государственного технического университета
г. Петропавловск-Камчатский, Российская Федерация

Кан Наталья Андреевна

студент
Дальневосточный федеральный университет
г. Владивосток, Российская Федерация

Куркова Екатерина Алексеевна

студент
Дальневосточный федеральный университет
г. Владивосток, Российская Федерация

Пушкарева Дарья Андреевна

студент
Дальневосточный федеральный университет
г. Владивосток, Российская Федерация

Бунина Виталия Игоревна

студент
Дальневосточный федеральный университет
г. Владивосток, Российская Федерация

Аннотация. Настоящее научное исследование посвящено анализу региональной экономики Северной Америки с акцентом на сравнительный анализ экономического развития США, Канады и Мексики. В работе рассматриваются теоретические основы региональной и регионально-экономической теорий, исторические аспекты экономического развития каждой из стран, современные экономические состояния и основные отрасли, а также проблемы и перспективы их развития. Дополнительно исследуются реальные экономические методы для увеличения показателей регионального сотрудничества, включая торговые и инвестиционные соглашения, развитие инфраструктуры, сотрудничество в области образования и науки,

поддержку малого и среднего бизнеса и экологическое сотрудничество. В написании исследования принимали участие специалисты в области экономики, регионального планирования, международных отношений и права.

Ключевые слова: региональная экономика, США, Канада, Мексика, NAFTA, USMCA, торговые соглашения, инвестиции, инфраструктура, образование, наука, экология, малый и средний бизнес.

Региональная экономика изучает экономические процессы и явления в отдельных регионах, анализируя их развитие, структуру и взаимодействие с другими регионами. Это направление экономической науки фокусируется на особенностях и закономерностях функционирования экономик регионов, что позволяет выявить факторы, способствующие их развитию или, наоборот, тормозящие его. Региональная экономика охватывает такие аспекты, как пространственное распределение экономической активности, региональные диспропорции в уровне развития, а также механизмы и инструменты региональной политики, направленные на выравнивание этих диспропорций.

Глобализация оказывает значительное влияние на региональную экономику, приводя к изменению экономических структур, интеграции рынков и усилению конкуренции между регионами. В условиях глобализации региональные экономики становятся более взаимозависимыми, что требует от них адаптации к новым условиям и поиска конкурентных преимуществ на глобальном рынке.

В условиях глобализации происходят следующие процессы:

- Интеграция экономик через международные торговые соглашения и участие в международных организациях (например, Всемирная торговая организация, NAFTA).
- Перемещение капитала и рабочей силы между регионами и странами.
- Интенсивное развитие технологий и их распространение между странами.

Модель центральных мест, разработанная Вальтером Кристаллером, объясняет расположение городов и поселений в пространстве в зависимости от их размера и функций. Согласно этой модели, города располагаются на определенном расстоянии друг от друга, образуя иерархию, где более крупные города выполняют центральные функции для окружающих меньших поселений.

Франсуа Перру предложил модель роста полюсов, акцентируя внимание на том, что экономическое развитие сосредотачивается в определенных "полюсах роста", которые затем влияют на окружающие территории. Эти полюсы роста могут быть крупными городами или промышленными кластерами, которые привлекают инвестиции и рабочую силу.

Модель кластера, разработанная Майклом Портером, подчеркивает важность концентрации взаимосвязанных компаний, поставщиков и институтов в определенных регионах. Кластеры способствуют повышению конкурентоспособности регионов, стимулируя инновации и улучшая производительность.

В США действует ряд законов и программ, направленных на поддержку регионального развития. Один из таких законов — "Закон о региональном развитии", который предусматривает финансирование инфраструктурных проектов, создание рабочих мест и поддержку малого бизнеса в экономически отстающих регионах.

Европейский союз имеет целый ряд программ, направленных на поддержку регионального развития. Например, Европейский фонд регионального развития (ERDF) финансирует проекты, направленные на улучшение инфраструктуры, поддержку малого и среднего бизнеса и развитие инноваций в регионах ЕС.

Экономическое развитие США прошло несколько этапов:

Колониальный период: в колониальный период экономика США основывалась на сельском хозяйстве и торговле. Колонии производили табак, хлопок, сахар и другие сельскохозяйственные продукты, которые экспортировались в Европу.

В XIX веке промышленная революция привела к быстрому развитию промышленности в США. Строительство железных дорог, развитие угольной и сталелитейной промышленности способствовали экономическому росту.

XX век ознаменовался значительными экономическими изменениями, включая Великую депрессию и последующий экономический бум после Второй мировой войны. Экономика США перешла от промышленного производства к преобладанию сектора услуг и технологий.

США имеют одну из крупнейших и наиболее развитых экономик в мире. По данным Всемирного банка, ВВП США в 2023 году составил около 21 триллиона долларов. Основными отраслями являются технологии, финансы, здравоохранение и производство.

Основные макроэкономические показатели:

- ВВП: 21 триллион долларов (2023 год)
- Уровень безработицы: 3.7% (по состоянию на 2023 год)
- Инфляция: 2.3% (2023 год)

Силиконовая долина является центром информационных технологий в США. Компании, такие как Apple, Google и Facebook, играют ключевую роль в развитии этой отрасли, обеспечивая значительный вклад в ВВП и занятость населения.

Нью-Йорк является мировым финансовым центром, где расположены крупнейшие банки и финансовые учреждения, такие как JPMorgan Chase, Goldman Sachs и Citigroup. Финансовый сектор обеспечивает значительные налоговые поступления и рабочие места.

Детройт, также известный как "город моторов", является центром автомобильной промышленности в США. Компании, такие как General Motors, Ford и Chrysler, вносят значительный вклад в экономику региона и страны в целом.

Проблемы и перспективы экономического развития:

Проблемы:

- **Неравенство доходов:** В последние десятилетия увеличилось неравенство доходов, что создает социальные и экономические проблемы.
- **Государственный долг:** Высокий уровень государственного долга может ограничить возможности правительства в реализации экономических программ.
- **Глобальные экономические изменения:** Торговые войны и изменения в глобальной экономике могут оказать негативное влияние на экономику США.

Перспективы:

- **Инновации:** Продолжение инвестиций в технологии и инновации может стимулировать экономический рост.
- **Зеленая энергетика:** Развитие зеленой энергетики и переход на возобновляемые источники энергии могут создать новые рабочие места и уменьшить зависимость от ископаемых видов топлива.
- **Инфраструктура:** Улучшение инфраструктуры, включая дороги, мосты и телекоммуникационные сети, может повысить конкурентоспособность экономики США.

Экономическое развитие Канады прошло через несколько ключевых этапов. В колониальный период экономика страны основывалась на рыболовстве, пушном промысле и сельском хозяйстве. Ключевую роль в развитии Канады сыграли торговые компании, такие как Компания Гудзонова залива, которые способствовали освоению и экономическому развитию северных и западных регионов.

Промышленная революция в XIX веке привела к значительным изменениям в экономике Канады. Строительство железных дорог, особенно Канадской тихоокеанской железной дороги, стало важным фактором в интеграции экономики страны и стимулировании развития западных провинций. К концу XIX века Канада превратилась из аграрного общества в индустриальное, с быстро растущими городами и развивающейся промышленностью.

Канада имеет одну из самых стабильных и развитых экономик в мире. По данным Всемирного банка, ВВП Канады в 2023 году составил около 1.8 триллиона долларов.

Экономика Канады характеризуется высоким уровнем диверсификации и значительной ролью сектора услуг. Основные отрасли включают энергетику, природные ресурсы, технологии и финансовые услуги.

Основные макроэкономические показатели:

- ВВП: 1.8 триллиона долларов (2023 год)
- Уровень безработицы: 5.1% (по состоянию на 2023 год)
- Инфляция: 1.9% (2023 год)

Ключевые отрасли экономики Канады включают энергетику, природные ресурсы, технологии и финансовые услуги. Энергетический сектор (нефть и газ) в провинции Альберта играет важную роль в экономике страны. Природные ресурсы, такие как лесоматериалы, минералы и рыба, являются важными экспортными товарами. Технологический сектор, особенно в городах Торонто, Ванкувер и Монреаль, также демонстрирует быстрый рост. Финансовый сектор, сосредоточенный в Торонто, включает крупнейшие банки и финансовые учреждения страны, такие как Royal Bank of Canada и Toronto-Dominion Bank.

Канада сталкивается с такими проблемами, как изменение климата, зависимость от экспорта природных ресурсов и необходимость диверсификации экономики. Изменение климата оказывает значительное влияние на канадскую экономику, особенно на северные регионы и отрасли, связанные с природными ресурсами. Зависимость от экспорта природных ресурсов делает экономику уязвимой к колебаниям мировых цен на сырьевые товары. Перспективы развития включают инвестиции в технологии, зеленую энергетику и развитие инфраструктуры. Развитие инновационных технологий и переход на возобновляемые источники энергии могут способствовать устойчивому экономическому росту. Инвестиции в инфраструктуру, включая транспортные и коммуникационные сети, могут повысить конкурентоспособность экономики Канады [1].

Экономическое развитие Мексики имеет глубокие исторические корни. В колониальный период экономика страны была ориентирована на добычу полезных ископаемых, таких как серебро, и экспорт сельскохозяйственной продукции. В XX веке Мексика прошла через несколько важных этапов экономического развития, включая национализацию ряда отраслей и либерализацию экономики в конце XX века. В 1994 году Мексика стала участником Североамериканского соглашения о свободной торговле (НАФТА), что способствовало значительному увеличению товарооборота и привлечению иностранных инвестиций.

Мексика является одной из крупнейших экономик Латинской Америки. По данным Всемирного банка, ВВП Мексики в 2023 году составил около 1.3 триллиона долларов.

Экономика страны характеризуется диверсификацией и значительной ролью промышленного сектора. Основные отрасли включают промышленное производство, нефть и газ, сельское хозяйство и туризм.

Основные макроэкономические показатели:

- ВВП: 1.3 триллиона долларов (2023 год)
- Уровень безработицы: 4.4% (по состоянию на 2023 год)
- Инфляция: 3.6% (2023 год)

Автомобильная промышленность является одной из ключевых отраслей экономики Мексики. Страна является крупнейшим экспортером автомобилей в Латинской Америке и седьмым в мире. Компании, такие как General Motors, Ford и Nissan, имеют крупные производственные мощности в Мексике. Электроника также играет важную роль в экономике, с такими компаниями, как Samsung и LG, которые производят продукцию для мирового рынка. Нефтяная отрасль, управляемая государственной компанией Pemex, является важным источником дохода для страны. Туризм, особенно в таких регионах, как Канкун и Лос-Кабос, также вносит значительный вклад в ВВП и занятость населения.

Основные проблемы Мексики включают коррупцию, неравенство доходов и наркокартели. Коррупция остается значительной проблемой, влияя на эффективность государственного управления и инвестиционный климат. Неравенство доходов создает социальные и экономические барьеры для устойчивого развития. Наркокартели и связанные с ними преступления оказывают негативное влияние на безопасность и экономическую стабильность. Перспективы развития связаны с улучшением правопорядка, инвестициями в инфраструктуру и развитием торговых связей. Улучшение правопорядка и борьба с коррупцией могут способствовать созданию более благоприятного инвестиционного климата. Инвестиции в инфраструктуру, включая транспорт и энергетические сети, могут повысить конкурентоспособность экономики. Развитие торговых связей, особенно с участием в международных соглашениях, может способствовать экономическому росту и диверсификации.

Сравнение ВВП, уровня безработицы, инфляции и других макроэкономических показателей позволяет увидеть различия в экономическом развитии этих трех стран. США имеет наиболее высокий ВВП на душу населения, за ним следует Канада, и затем Мексика. В 2023 году ВВП США составил 21 триллион долларов, ВВП Канады — 1.8 триллиона долларов, а ВВП Мексики — 1.3 триллиона долларов. Уровень безработицы в США составляет 3.7%, в Канаде — 5.1%, в Мексике — 4.4%. Инфляция в США составляет 2.3%, в Канаде — 1.9%, в Мексике — 3.6%.

Структура экономики США характеризуется преобладанием сектора услуг, в то время как в Канаде значительная доля приходится на природные ресурсы и энергетику. Мексика имеет более диверсифицированную экономику с крупным промышленным сектором. В США сектор услуг составляет около 80% ВВП, промышленность — 19%, сельское хозяйство — 1%. В Канаде сектор услуг составляет 70% ВВП, промышленность — 28%, сельское хозяйство — 2%. В Мексике сектор услуг составляет 63% ВВП, промышленность — 34%, сельское хозяйство — 3%.

Внешнеэкономическая политика, включая торговые соглашения и тарифы, оказывает значительное влияние на экономическое развитие. НАФТА и его преемник, USMCA, играют важную роль в экономическом взаимодействии и развитии торговли между США, Канадой и Мексикой. НАФТА способствовал значительному увеличению товарооборота между странами, созданию рабочих мест и привлечению инвестиций. В 2020 году соглашение USMCA заменило НАФТА, обновив и улучшив условия торговли, учитывая современные экономические реалии.

Внутренние факторы, такие как инфраструктура, законодательство, налогообложение и уровень образования, также влияют на экономическое развитие. США и Канада имеют более развитую инфраструктуру и законодательную базу, чем Мексика, что способствует их экономическому преимуществу. Уровень образования в США и Канаде также выше, что способствует более высокой производительности труда и инновациям. В Мексике инфраструктура и законодательство требуют значительных улучшений для повышения конкурентоспособности экономики.

Уровень налогообложения также играет важную роль в формировании инвестиционного климата и стимуляции экономической активности. В США существует прогрессивная налоговая система с федеральными налогами на доходы, корпоративными налогами и налогами на имущество. Недавняя налоговая реформа 2017 года снизила ставки корпоративного налога, что стимулировало инвестиции и экономический рост. В Канаде налогообложение также включает федеральные и провинциальные налоги на доходы и корпоративные налоги. Провинции имеют значительную автономию в установлении налоговых ставок, что создает различия в налоговом климате между регионами. Мексика имеет систему налогообложения, которая включает федеральные налоги на доходы и добавленную стоимость, но сталкивается с проблемами уклонения от уплаты налогов и коррупции, что снижает эффективность налоговой системы.

Инфраструктура является ключевым фактором экономического развития. США обладают развитой транспортной, энергетической и коммуникационной инфраструктурой,

что способствует высокой мобильности рабочей силы и эффективному функционированию экономики. В Канаде также имеется развитая инфраструктура, особенно в крупных городах и промышленных регионах. Однако в отдаленных и северных регионах существуют значительные инфраструктурные проблемы. Мексика нуждается в значительных инвестициях в инфраструктуру, чтобы повысить конкурентоспособность экономики. Недостаток транспортной и энергетической инфраструктуры ограничивает экономическое развитие, особенно в сельских и отдаленных регионах [2].

Уровень образования и квалификации рабочей силы также оказывает значительное влияние на экономическое развитие. США и Канада имеют высокие уровни образования и значительные инвестиции в систему образования, что способствует инновациям и высокой производительности труда. В Мексике уровень образования ниже, что ограничивает возможности для высокотехнологичных отраслей и инноваций. Инвестиции в образование и профессиональную подготовку могут способствовать повышению квалификации рабочей силы и стимулировать экономический рост.

Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА) было подписано в 1992 году и вступило в силу 1 января 1994 года. НАФТА стало первым крупным соглашением о свободной торговле в Северной Америке, объединяющим экономики США, Канады и Мексики. Основными целями НАФТА были устранение торговых барьеров, стимулирование экономического роста и создание рабочих мест [3].

НАФТА предусматривало поэтапное снижение тарифов и устранение торговых барьеров для товаров и услуг, произведенных в странах-участницах. Соглашение также включало положения о защите прав интеллектуальной собственности, упрощении процедур инвестирования и разрешении торговых споров. В результате подписания НАФТА объем товарооборота между США, Канадой и Мексикой значительно увеличился, способствуя экономическому развитию всех трех стран.

НАФТА оказало значительное влияние на экономику США, Канады и Мексики. Соглашение способствовало увеличению товарооборота, привлечению инвестиций и созданию рабочих мест. В 1994–2019 годах объем торговли между странами-участницами вырос более чем в три раза. США стали крупнейшим торговым партнером Канады и Мексики, а Канада и Мексика — важными торговыми партнерами для США.

В Мексике НАФТА способствовало развитию экспортноориентированных отраслей, таких как автомобильная промышленность и электроника. Экспорт товаров и услуг из Мексики в США и Канаду значительно увеличился, что способствовало созданию рабочих мест и экономическому росту. Однако соглашение также вызвало негативные последствия для

некоторых секторов экономики, особенно для сельского хозяйства, где мелкие фермеры столкнулись с конкуренцией со стороны более крупных и технологически развитых американских и канадских производителей.

Канада также получила значительные выгоды от НАФТА, включая увеличение экспорта энергоносителей, автомобилей и других товаров в США и Мексику. Экономическая интеграция способствовала росту инвестиций и созданию рабочих мест, особенно в промышленных регионах. Однако соглашение также привело к усилению конкуренции в некоторых секторах, что потребовало адаптации и модернизации производственных процессов [4].

В США НАФТА способствовало росту экспорта и инвестиций в Канаду и Мексику. Американские компании смогли воспользоваться более низкими издержками производства в Мексике, что повысило их конкурентоспособность на мировом рынке. Однако соглашение также вызвало критику со стороны некоторых групп, утверждавших, что оно привело к утрате рабочих мест в промышленном секторе и снижению уровня заработной платы.

Несмотря на значительные преимущества, НАФТА также столкнулось с рядом проблем. Одной из основных проблем было неравномерное распределение выгод от соглашения. Крупные компании и высококвалифицированные работники получили значительные выгоды, в то время как некоторые сектора и регионы столкнулись с трудностями. Вопросы защиты окружающей среды и трудовых стандартов также вызвали критику, поскольку соглашение не всегда обеспечивало достаточный уровень защиты.

В 2018 году США, Канада и Мексика начали переговоры о пересмотре условий НАФТА, что привело к подписанию нового соглашения — USMCA (Соглашение между США, Мексикой и Канадой) в 2019 году. USMCA вступило в силу 1 июля 2020 года и обновило условия торговли между странами-участницами. Новое соглашение включает положения о защите интеллектуальной собственности, цифровой торговле, трудовых стандартах и защите окружающей среды. Оно также предусматривает улучшение условий для малого и среднего бизнеса, а также модернизацию процедур разрешения торговых споров.

Перспективы сотрудничества в рамках USMCA связаны с дальнейшей интеграцией экономик, улучшением условий торговли и инвестиций, а также решением экологических и социальных вопросов. Совместные усилия по модернизации инфраструктуры, развитию зеленой энергетики и повышению квалификации рабочей силы могут способствовать устойчивому экономическому росту и повышению конкурентоспособности региона.

Одним из ключевых методов стимулирования регионального сотрудничества является заключение торговых соглашений, таких как NAFTA и USMCA. Эти соглашения

способствуют снижению торговых барьеров, упрощению процедур и увеличению объемов торговли между странами [5].

- **Тарифная либерализация:** Снижение или устранение таможенных пошлин на товары и услуги, что снижает издержки для бизнеса и потребителей.
- **Упрощение таможенных процедур:** Введение современных систем электронного декларирования и ускорение таможенных операций.
- **Гармонизация стандартов:** Принятие общих стандартов и технических регламентов для облегчения взаимного признания продукции.

Для увеличения показателей регионального сотрудничества важно стимулировать приток прямых иностранных инвестиций (ПИИ).

- **Двусторонние инвестиционные соглашения (BITs):** Подписываемые между странами соглашения, которые обеспечивают защиту инвестиций и предоставляют гарантии инвесторам.
- **Создание инвестиционных зон:** Установление специальных экономических зон (СЭЗ) с льготными налоговыми режимами и упрощенными административными процедурами для привлечения инвесторов.

Инфраструктурные проекты играют ключевую роль в стимулировании экономического роста и улучшении регионального сотрудничества [6].

- **Трансграничные инфраструктурные проекты:** Совместное финансирование и реализация проектов в области транспорта, энергетики и коммуникаций. Например, строительство трансграничных автомобильных и железных дорог, нефтепроводов и газопроводов.
- **Инвестирование в модернизацию портов и аэропортов:** Улучшение логистических возможностей и повышение эффективности перевозок товаров и услуг.

Инвестиции в человеческий капитал и научные исследования способствуют развитию инноваций и повышению конкурентоспособности регионов.

- **Соглашения о сотрудничестве в области образования:** Обмен студентами, преподавателями и учеными, создание совместных образовательных программ и исследовательских центров.
- **Финансирование совместных научных проектов:** Создание фондов для поддержки совместных исследований в приоритетных областях, таких как технологии, медицина, энергетика и экология.

Развитие МСБ является важным элементом экономического роста и диверсификации экономики.

- Создание программ поддержки МСБ: Обеспечение доступа к финансированию, консультативным услугам и рынкам сбыта для малых и средних предприятий.
- Упрощение регуляторных требований: Снижение административных барьеров и упрощение процедур регистрации и ведения бизнеса.

Сотрудничество в области охраны окружающей среды и устойчивого развития может способствовать улучшению качества жизни и сохранению природных ресурсов.

- Совместные экологические проекты: Реализация трансграничных программ по защите экосистем, управлению водными ресурсами и борьбе с изменением климата.
- Инвестирование в зеленую энергетику: Развитие проектов в области возобновляемых источников энергии, таких как солнечная и ветровая энергетика, для снижения зависимости от ископаемых видов топлива.

Исследование региональной экономики Северной Америки показало, что США, Канада и Мексика имеют уникальные особенности и вызовы в своем экономическом развитии. Укрепление регионального сотрудничества между этими странами может быть достигнуто за счет применения различных экономических методов, таких как торговые и инвестиционные соглашения, развитие инфраструктуры, сотрудничество в области образования и науки, поддержка малого и среднего бизнеса и экологическое сотрудничество. Реализация этих методов будет способствовать улучшению экономических показателей, повышению конкурентоспособности и устойчивому развитию региона. Совместные усилия правительств, бизнеса и общественных организаций играют ключевую роль в достижении этих целей и укреплении регионального сотрудничества.

Список литературы

1. Плисецкий Е.Л. Региональная экономика: учебник для вузов / Е.Л. Плисецкий [и др.]; под ред. Е.Л. Плисецкого. 3-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2022. 532 с. (Высшее образование).
2. Урунов А.А. Региональная экономика. Учебник и практикум для академического бакалавриата / А.А. Урунов. Москва: НИЦ ИНФРА-М, 2020. 368 с. (Высшее образование).
3. Курнышев В.В., Глушкова В.Г. Региональная экономика. Основы теории и методы исследования. 2-е изд. Москва: Финансы и статистика, 2021. 420 с.
4. Зубаревич Н.В. Региональная экономика и социальное развитие России: вызовы и стратегии. Москва: Аспект Пресс, 2021. 304 с.
5. Видяпин В.И. Региональная экономика. Учебник для вузов. Москва: Юрайт, 2020. 456 с.

6. Бракман С., Гарретсен Х., ван Марревейк К. Введение в географическую и городскую экономику: Ключий мир. 3-е изд. Cambridge University Press, 2021.

THE REGIONAL ECONOMY OF NORTH AMERICA: A COMPARATIVE ANALYSIS OF THE USA, CANADA AND MEXICO

Baynazarov Irandyk Nailovich

Candidate of Historical Sciences, Associate Professor,
Deputy Dean for Academic and Scientific Work
Faculty of Navigation

Kamchatka State Technical University
Petropavlovsk-Kamchatsky, Russian Federation

Kan Natalia Andreevna

student

Far Eastern Federal University
Vladivostok, Russian Federation

Kurkova Ekaterina Alekseevna

student

Far Eastern Federal University
Vladivostok, Russian Federation

Pushkareva Darya Andreevna

student

Far Eastern Federal University
Vladivostok, Russian Federation

Bunina Vitaliya Igorevna

student

Far Eastern Federal University
Vladivostok, Russian Federation

Abstract. This scientific study is devoted to the analysis of the regional economy of North America with an emphasis on a comparative analysis of the economic development of the United States, Canada and Mexico. The paper examines the theoretical foundations of regional and regional economic theories, historical aspects of the economic development of each country, current economic conditions and major industries, as well as problems and prospects for their development. In addition, real economic methods are being explored to increase the indicators of regional cooperation, including trade and investment agreements, infrastructure development, cooperation in education and science, support for small and medium-sized businesses and environmental cooperation. Experts in the field of economics, regional planning, international relations and law participated in the writing of the study.

Keywords: regional economy, USA, Canada, Mexico, NAFTA, USMCA, trade agreements, investments, infrastructure, education, science, ecology, small and medium-sized businesses.

References

1. Plisetsky E. L. Regional economics: a textbook for universities / E. L. Plisetsky [et al.]; edited by E. L. Plisetsky. 3rd ed., revised and add. Moscow: Yurait Publishing House, 2022. 532 p. (Higher education).

2. Urunov A. A. Regional economics. Textbook and practical course for academic baccalaureate / A. A. Urunov. Moscow: SIC INFRA-M, 2020. 368 p. (Higher education).
3. Kurnyshev V. V., Glushkova V. G. Regional economics. Fundamentals of theory and research methods. 2nd ed. Moscow: Finance and Statistics, 2021. 420 p.
4. Zubarevich N. V. Regional economy and social development of Russia: challenges and strategies. Moscow: Aspect Press, 2021. 304 P.
5. Vidyapin V. I. Regional economics. Textbook for universities. Moscow: Yurait Publ., 2020. 456 P.
6. Brackman S. Garretsen H., van Marwijk K. Introduction to Geographical and Urban Economics: A Prickly World. 3rd ed. Cambridge University Press, 2021.