

Ссылка для цитирования этой статьи:

Комбаров М.А. Пути улучшения финансового состояния компании ООО «Универсал Бизнес Экспертиза» // Human Progress. 2020. Том 6, Вып. 2. URL: http://progress-human.com/images/2020/Том6_2/Комбаров.pdf, свободный. DOI 10.34709/IM.162.3

УДК 658.155: 336.67

ПУТИ УЛУЧШЕНИЯ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОМПАНИИ ООО «УНИВЕРСАЛ БИЗНЕС ЭКСПЕРТИЗА»



Комбаров Михаил Анатольевич
Магистрант кафедры конкурентного права
и антимонопольного регулирования
ФГБОУ ВО «Уральский государственный
экономический университет»

comb.tatyana2016@yandex.ru
ул. 8-е Марта, 62-455
г. Екатеринбург, РФ, 620144
+7 (961) 762-12-84

Аннотация. В статье раскрывается вопрос улучшения финансового состояния компании на основе анализа показателей прибыли, рентабельности, финансовых коэффициентов, чистой прибыли и других финансовых показателей. Исследование проведено на основе данных отчетности российской аудиторской организации ООО «Универсал бизнес экспертиза» и направлено на изучение ее финансового состояния. В настоящей статье приводится краткая характеристика этой компании, в том числе история её развития, а также представлены результаты расчета и анализа основных финансовых и обще-экономических показателей её деятельности за период 2017 – 2018 годов, размещённых на официальных интернет-источниках. Сравнивая значения данных показателей с нормативными и со средними для отечественных аудиторских фирм, автор приходит к выводу о наличии проблем в деятельности ООО «Убэкс», однако, проведя оценку вероятности банкротства компании с использованием модели Альтмана, и на основе теоретического анализа научной литературы автор определяет, что выявленные проблемы могут быть легко устранены. Для этого анализируемой компании, по мнению автора, необходимо ускорять оборачиваемость дебиторской задолженности, увеличивать размер уставного капитала и пополнять свой штат новыми сотрудниками.

Ключевые слова: финансовые показатели; финансовые коэффициенты; дебиторская задолженность; чистая прибыль, ООО «Убэкс».

JEL коды: С 50, М 21.

Введение

ООО «Универсал бизнес экспертиза» (далее – ООО «Убэкс») – это российская компания, созданная в июле 2015 года и являющаяся одной из 3792 компаний¹, представляющих рынок финансового аудита нашей страны. Важность и практическая значимость существования такого рынка объясняется тем, что многим хозяйствующим субъектам необходимо независимое мнение о достоверности их бухгалтерской отчётности, которое позволяет им выбирать правильные пути своего развития и приобретать доверие со стороны кредиторов и инвесторов. Поэтому каждая аудиторская организация должна иметь стабильное финансовое положение, позволяющее ей успешно функционировать.

Всё изложенное в достаточной степени обуславливает актуальность данной темы, которой посвящены труды как отечественных ученых, которые регламентировали порядок проведения финансового аудита (профессор И. Е. Трофимова, заслуженный экономист России А. Е. Суглобов, и др.), анализировали финансовое состояние предприятий (В.Ф. Коробова [1], Н.А. Львова [2], Л.Ф. Матвеева [3], Г.Н. Миннутдинова [4], и др.), так и ученых из разных стран мира: Португалии [5], Малайзии [6], Румынии [7], Латвии [8] и других.

Целью настоящей статьи является поиск проблем финансового состояния аудиторской компании ООО «Убэкс» и предложение рекомендаций, направленных на их устранение.

1. Методы исследования

Ученые в разных странах признают (например, [9]), что финансовый результат является одним из основных критериев оценки деятельности коммерческих организаций, целью создания и функционирования которых является максимизация прибыли. При этом максимальная прибыль достигается не только за счет увеличения выручки компании, но и за счет сокращения возможных убытков [10]. Проблема финансовой устойчивости компании выступает одной из важнейших не только финансовых, но и общеэкономических проблем [11], поскольку неустойчивое финансовое положение сдерживает развитие, снижает платежеспособность и может привести к банкротству компании [12, с. 2-3].

Эффективность и качество проведенного анализа финансового состояния компании в предыдущие периоды лежат в основе принятия управленческих решений, в частности определяют формирование приоритетных направлений развития и оптимизации её деятельности [13, с.84], поддерживают оптимальное соотношение между доходностью и сохранением финансовой устойчивости на основе использования сбалансированной системы показателей [14], повышения доходности компании [15].

¹ Бухгалтерский учёт, налогообложение, аудит в РФ [Электронный ресурс] URL: www.audit-it.ru

Для оценки финансового состояния компании используется ряд методов [16; 17; 13], большинство из которых основано на расчете финансовых коэффициентов. Все эти коэффициенты делятся на четыре группы – коэффициенты ликвидности, финансовой устойчивости, рентабельности и деловой активности. Внутри каждой группы выделяют по три основных показателя.

Коэффициенты ликвидности характеризуют уровень платёжеспособности организации [17]. К ним относятся:

1. Коэффициент абсолютной ликвидности. Вызывает повышенный интерес у поставщиков, т.к. его экономический смысл состоит в том, что денежных средств в кассе и на расчётном счёте компании должно быть достаточно для покрытия самых срочных обязательств.

2. Коэффициент срочной ликвидности. Показывает, насколько будет способна компания погасить текущие обязательства, если её положение станет критическим. На основании данного показателя кредиторы принимают решение о возможности и целесообразности заключения сделок с ней.

3. Коэффициент текущей ликвидности. Предполагает, что общая сумма оборотных активов организации должна примерно в два раза превышать сумму текущих обязательств, т.к. не все оборотные активы можно продать в срочном порядке. Если такое соотношение не выполняется, то возрастает риск потери потенциальных инвесторов.

Коэффициенты финансовой устойчивости отражают структуру капитала организации и её способность к саморазвитию [16]. Это:

1. Коэффициент автономии. Показывает долю активов, которые обеспечиваются собственными средствами, т.е. характеризует уровень финансовой независимости компании.

2. Коэффициент финансового левериджа. Отражает сумму заёмного капитала, приходящегося на рубль собственного, и поэтому вызывает интерес у кредиторов. Его значение прямо пропорционально уровню предпринимательского риска, поскольку с ростом заёмных средств возрастают и обязательства компании по их погашению и выплате процентов по ним, что сокращает величину её чистой прибыли.

3. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами. Характеризует достаточность у организации собственных оборотных средств, необходимых для финансирования текущей деятельности [4, с. 488].

Коэффициенты рентабельности [18] характеризуют эффективность использования ресурсов компании и представляют собой относительные показатели уровня её доходности [3, с. 243]. К таким показателям относятся:

1. Рентабельность активов. Отражает устойчивость экономического развития организации и финансовую отдачу от использования её имущества. Значение этого коэффициента крайне важно для кредиторов.

2. Рентабельность собственного капитала. Показывает эффективность использования вложенных в организацию средств, т.е. сумму чистой прибыли, которую в отчётном году принес каждый их рубль.

3. Рентабельность продаж. Показывает сумму чистой прибыли, которую имеет компания с одного рубля выручки, характеризуя тем самым её ценовую политику и политику контроля себестоимости.

Коэффициенты деловой активности отражают интенсивность использования определённых активов и обязательств, т.е. скорость их финансового обращения [13]. Это:

1. Коэффициент оборачиваемости активов. Показывает, сколько раз за период совершается полный цикл производства и обращения, приносящий компании прибыль.

2. Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности. Оценивает платёжную дисциплину дебиторов организации и эффективность построения взаимоотношений с ними.

3. Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности. Показывает, насколько быстро компания рассчитывается со своими поставщиками, подрядчиками, персоналом, бюджетом и прочими кредиторами. Данный показатель имеет двойственную природу. Низкое его значение может не удовлетворять кредиторов, однако выгодно для самой организации, поскольку в этом случае она имеет остаток неоплаченной кредиторской задолженности, используемый ею в качестве бесплатного источника финансирования своей деятельности. Нежелательной является ситуация, когда рассматриваемый коэффициент оказывается намного выше предыдущего показателя. Это может означать, что в распоряжении компании нет свободных средств [1, с. 48].

2. Финансовый анализ деятельности ООО «Убэкс»

Аудиторская организация ООО «Убэкс» зарегистрирована 14 июля 2015 года. Основным видом деятельности организации является проведение финансового аудита. Кроме этого компания осуществляет ещё ряд дополнительных видов деятельности, к которым относятся:

- предоставление посреднических услуг при оценке недвижимого имущества за вознаграждение или на договорной основе;
- деятельность в области права;
- деятельность по оказанию услуг в области бухгалтерского учёта;
- деятельность по управлению финансово-промышленными группами и холдинг-компаниями;

- консультирование по вопросам, относящимся к коммерческой деятельности или к управлению;
- исследование конъюнктуры рынка и изучение общественного мнения;
- деятельность по предоставлению вспомогательных услуг для бизнеса.

Компания ООО «Убэкс» является микропредприятием, т.к. среднесписочная численность её сотрудников составляет 4 человека. Она не имеет ни лицензий, ни филиалов, ни представительств; не участвует в госзакупках и никогда не числилась в реестре недобросовестных поставщиков. Уставный капитал равен 10 тысяч рублей, фирма имеет единственного учредителя, который также является и частным собственником организации. Следовательно, он обладает полной экономической свободой и может принимать серьёзные решения самостоятельно, без согласования с органами государственной (муниципальной) власти [19, с. 446].

ООО «Убэкс» существует на рынке уже почти 5 лет. Ключевыми датами и моментами в истории компании принято считать следующие²:

- 14 июля 2015 года – создание ООО «Убэкс» как юридического лица и постановка организации на учёт в ИНФС по Ленинскому району г. Екатеринбурга;
- 16 ноября 2015 года – смена генерального директора;
- 1 августа 2016 года – ООО «Убэкс» включено в реестр малого и среднего предпринимательства.

За всё время своего существования компания трижды подвергалась искам со стороны Управления Пенсионного фонда РФ в Ленинском районе г. Екатеринбурга. Первые два раза оно требовало взыскать с ООО «Убэкс» финансовые санкции за несвоевременное представление сведений, необходимых для осуществления индивидуального (персонифицированного) учёта в системе обязательного пенсионного страхования по форме СЗВ-М за октябрь 2016 года в сумме 3500 руб., а предметом последнего судебного разбирательства, которое произошло совсем недавно, 3 сентября 2019 года, стало заявление о выдаче судебного приказа на взыскание с компании финансовых санкций в размере 500 руб. за подобные нарушения. Все три иска рассматривал Арбитражный суд Свердловской области. Решение в каждом случае было принято в пользу ООО «Убэкс»³.

Компания ООО «Убэкс», как уже отмечалось ранее, осуществляет свою деятельность с июля 2015 года. За этот период она ни разу не попадала в реестр недобросовестных поставщиков и завоевала высокую надёжность. К числу положительных фактов о данной организа-

² Проверка и анализ российских юридических лиц и предпринимателей [Электронный ресурс]. URL: <http://www.rusprofile.ru>

³ Картоoteca арбитражных дел [Электронный ресурс] URL: <http://kad.arbitr.ru>

ции относится отсутствие изменений в её юридическом адресе, который не состоит в реестре массовых адресов регистрации ФНС, отсутствие дисквалифицированных лиц в составе исполнительных её органов и др. Однако это не является гарантией того, что она сможет развиваться, и ей не грозит банкротство. Ответ на эти и многие другие вопросы даст анализ её финансовых показателей (таблица 1).

Табл. 1: Финансовые показатели ООО «Убэкс» за 2017 – 2018 гг. ⁴

Показатель, тыс. руб.	2017	2018	Изменение, +/-	Изменение, %
Внеоборотные активы	0	0	0	0,00
Дебиторская задолженность	734	432	-302	-41,14
Денежные средства	16	0	-16	-100,00
Кредиторская задолженность	249	57	-192	-77,11
Заёмные средства	430	267	-163	-37,91
Выручка	799	491	-308	-38,55
Себестоимость	860	385	-475	-55,23
Прочие доходы	0	0	0	0,00
Прочие расходы	6	8	2	33,33
Чистая прибыль	-67	98	165	-
Доля компании на рынке, %	0,0014	0,0006	-0,0008	-57,14

Показатели, приведённые в таблице 1, характеризуют анализируемую компанию не с лучшей стороны. Единственным положительным моментом является тот факт, что в 2018 году она смогла выйти из убытка, полученного годом ранее. Однако данное событие произошло при одновременном резком падении суммы выручки. Это даёт основание полагать, что для достижения такой цели ООО «Убэкс» пришлось прибегнуть к сокращению объёма площадей, арендуемых организацией для осуществления деятельности. Изучая её финансовые результаты за более ранние периоды, легко заметить ещё одно негативное обстоятельство – в 2016 году размер выручки составил 993 тыс. руб., превысив тем самым аналогичные показатели всех последующих периодов. Подобная тенденция говорит о неуклонном уменьшении значения данного параметра, в результате чего сокращается доля рынка, занимаемая ООО «Убэкс». Так, по итогам 2018 года её величина оказалась мизерной, составив 0,0006%.

Однако все эти выводы однозначно не говорят о том, что компания покинет рынок в ближайшем будущем. Для получения более полной картины необходимо выполнить ещё ряд процедур. В первую очередь, нужно рассчитать финансовые коэффициенты, сравнивая полученные значения с нормативными и со средними по отрасли.

Значения всех рассмотренных выше коэффициентов для ООО «Убэкс» за 2017 – 2018 гг. приведены в таблице 2.

⁴ Составлено автором по: Проверка и анализ российских юридических лиц и предпринимателей [Электронный ресурс]. URL: <http://www.rusprofile.ru/>; Объекты строительства России и СНГ [Электронный ресурс] URL: <http://bbgl.ru>

Табл. 2: Анализ финансовых коэффициентов ООО «Убэкс» за 2017 – 2018 год⁵

Показатель	Значение, 2017 г.		Значение, 2018 г.		Нормативное значение
	Для ООО «Убэкс»	Среднее по отрасли	Для ООО «Убэкс»	Среднее по отрасли	
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,02	0,35	0,00	0,36	0,20 - 0,50
Коэффициент быстрой ликвидности	1,10	2,35	1,33	2,56	≥ 0,70
Коэффициент текущей ликвидности	1,10	2,61	1,33	2,85	1,50 - 2,50
Коэффициент автономии	0,09	0,59	0,25	0,62	≥ 0,50
Коэффициент финансового левериджа	9,56	0,26	3,00	0,25	≤ 0,70
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0,09	0,56	0,25	0,59	≥ 0,10
Рентабельность активов, %	-8,93	16,60	22,69	16,10	15,00
Рентабельность собственного капитала, %	-94,36	38,90	90,74	34,20	15,00
Рентабельность продаж, %	-8,39	11,50	19,96	11,70	15,00
Коэффициент оборачиваемости активов	1,13	2,68	0,83	2,53	-
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	1,17	5,29	0,84	4,93	-
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	5,31	-	2,52	-	-

Таблица показывает, что компания ООО «Убэкс» в 2018 году была высокорентабельной. Значения остальных финансовых коэффициентов, приведённых в этой таблице, неудовлетворительны. Так, коэффициент автономии и коэффициент финансового левериджа говорят о высокой финансовой зависимости данной организации, что в совокупности с отстающим от среднеотраслевого значением коэффициента быстрой ликвидности не является положительным фактом. Рассматривая все эти показатели в динамике, легко заметить ещё одно негативное обстоятельство – снижение оборачиваемости всех рассмотренных элементов. Подобная тенденция всегда приводит к увеличению продолжительности операционного цикла, а следовательно, к сокращению объёма выручки и чистой прибыли, что, в свою очередь, снижает значения коэффициентов финансовой устойчивости. Более того, на протяжении всего рассмотренного периода модель задолженности ООО «Убэкс» была крайне неэффективной – дебиторская задолженность по своей величине всегда превышала кредиторскую, оборачиваясь намного медленнее. Это, вероятно, служит причиной низких значений коэффициентов ликвидности, поскольку свидетельствует о том, что на расчётный счёт компании редко поступают денежные средства от заказчиков, и также не может отрицательно не сказаться на её финансовых результатах.

Выводы, полученные на основании таблиц 1 и 2, призывают к проведению оценки вероятности банкротства анализируемой компании. Для этого в большинстве случаев используется модель Альтмана, которая в отношении отечественных непроизводственных компаний, какой

⁵ Составлено автором по: Проверка и анализ российских юридических лиц и предпринимателей [Электронный ресурс]. URL: <http://www.rusprofile.ru/>; Финансовый анализ – сравнение с отраслевыми показателями и конкурентами [Электронный ресурс] URL: <http://www.testfirm.ru>.

является анализируемая, имеет вид:

$$Z = 3,25 + 6,56 * K_1 + 3,26 * K_2 + 6,72 * K_3 + 1,05 * K_4, \quad (1)$$

где: K_1 – коэффициент мобильности имущества;

K_2 – отношение нераспределённой прибыли к активам;

K_3 – отношение операционной прибыли к активам;

K_4 – соотношение собственного капитала и долгосрочных обязательств.

К числу преимуществ данного показателя относится относительная простота расчёта, а также уровень прогнозной точности, который превышает 80% [2, с. 40]. Итоговое значение Z может находиться в одном из трёх диапазонов:

- $(-\infty; 1,1]$ – вероятность банкротства высокая;

- $(1,1; 2,6]$ – вероятность банкротства средняя;

- $(2,6; \infty)$ – вероятность банкротства низкая.

Для анализируемой компании это значение равно:

$$Z = 3,25 + 6,56 * 1 + 3,26 * 0,227 + 6,72 * 0,245 = 12,2$$

Таким образом, вероятность банкротства ООО «Убэкс» низкая, а, следовательно, все проблемы данной организации могут быть устранены. Поскольку основной из них является низкая оборачиваемость дебиторской задолженности, то рекомендуется уделять особое внимание платёжной дисциплине всех своих клиентов и не заключать сделки с организациями, имеющими серьёзные проблемы с погашением срочных обязательств, а также не предоставлять заказчикам возможность отсрочки оплаты оказанных услуг на длительный срок. От учредителя ООО «Убэкс» требуется увеличение уставного капитала в целях снижения степени финансовой зависимости компании [20]. Помимо этого, следует отметить, что такие показатели, как выручка и чистая прибыль, могут зависеть и от различных нефинансовых факторов. К ним относится, например, среднесписочная численность сотрудников фирмы. Так, ООО «Убэкс» в 2018 году, по итогам которого было зафиксировано резкое снижение выручки, потеряла 1 работника. Данная потеря для исследуемой организации является значительной, поскольку составила 20% от её штата.

В таблице 3 приведена информация об основных финансово-экономических показателях для некоторых российских аудиторских компаний за 2018 год, включая и ООО «Убэкс». В приведённой таблице видна зависимость объёма выручки и чистой прибыли аудиторских компаний от среднесписочной численности их сотрудников. Подтвердить такой вывод позволяет программа MS Excel, показывающая, что коэффициент корреляции между выручкой и среднесписочной численностью равен 0,90, а при замене первого фактора на чистую прибыль его

значение возрастает до 0,95. Это говорит о прямой и очень тесной взаимосвязи между данными показателями [21, с. 47].

Табл. 3: Выручка, чистая прибыль и среднесписочная численность сотрудников некоторых российских аудиторских организаций за 2018 год ⁶

Наименование	Выручка, тыс.р.	Чистая прибыль, тыс.р.	Среднесписочная численность сотрудников, чел.
ООО «Аудиторская фирма «Югаудитсервис»	375000	19000	1
ООО «Бизнес-Аудит-Центр»	5041000	160000	6
ООО «Аудиторская фирма «Курс Урала»	420000	27000	1
АО «Екатеринбургский Аудит-Центр»	24017000	2577000	19
ООО «Убэкс»	491000	98000	4
ООО «Аудит-Респект»	2512000	114000	4
ООО «Интерком - Аудит Красноярск»	1980000	200000	5
ООО «Глобалс Аудит»	3377000	192000	6
ООО «АФГ»	2641000	22000	2
ООО «Аудиторская Фирма «Бона Деа»	3778000	268000	6
ООО «Оферта-Аудит»	1000000	33000	2
ООО «Аудиторская Компания «Поиск»	6477000	426000	8
ООО «Аудиторская Фирма «Сканер»	3947000	320000	6
ООО «Аудиторская Фирма «МИН»	13436000	333000	6

Более того, для показателей чистой прибыли и среднесписочной численности сотрудников можно вывести эконометрическую модель зависимости, которая имеет вид:

$$\text{Чистая прибыль} = -411558,37 + 138826,54 \times \text{Среднесписочная численность сотрудников}$$

Данная модель является качественной, поскольку значимость F и P-значения равны 0. Это позволяет утверждать, что изменение среднесписочной численности сотрудников любой аудиторской организации, в т.ч. и ООО «Убэкс», на 1 человека способно повлечь за собой изменение её чистой прибыли, в среднем, на 138826,54 руб. Следует отметить, что в отношении выручки подобную модель построить не удаётся, поскольку в этом случае P-значение для свободного члена оказывается равным 0,11. Однако такое обстоятельство всего лишь не даёт возможность прогнозировать её рост при увеличении штата компании. О неизбежности этого роста говорит форма отчёта о финансовых результатах и указанное выше значение коэффициента корреляции между данными показателями. Таким образом, компании ООО «Убэкс» для улучшения своих финансовых результатов, наряду с рассмотренными ранее способами, необходимо также проводить активную работу по найму персонала.

⁶ Составлено автором по: Проверка и анализ российских юридических лиц и предпринимателей [Электронный ресурс]. URL: <http://www.rusprofile.ru>.

Заключение

Таким образом, ООО «Убэкс» – это российская компания, расположенная в г. Екатеринбурге, которая относится к категории микропредприятий и основным видом деятельности которой является деятельность по проведению финансового аудита. За весь период своего существования, длящийся уже почти 5 лет, она никогда не числилась в реестре недобросовестных поставщиков и завоевала высокую надёжность. Проведённый в настоящем исследовании анализ её финансового состояния выявил как положительные, так и отрицательные моменты. К отрицательным относятся монотонное снижение объёма выручки и доли на рынке, низкие коэффициенты ликвидности, увеличение продолжительности операционного цикла, высокая степень финансовой зависимости. Однако положительным моментом является тот факт, что компании не грозит банкротство, а следовательно, все эти проблемы могут быть легко устранены. Для достижения подобных целей, прежде всего, необходимо уделять особо пристальное внимание платёжной дисциплине заказчиков, не позволяя им откладывать выполнение обязанности по оплате полученных услуг на длительный срок. Это, вероятно, ускорит оборачиваемость дебиторской задолженности, что поможет решить и другие проблемы. В результате такого ускорения у компании будут появляться денежные средства, а следовательно, возрастут значения коэффициентов абсолютной и быстрой ликвидности. Кроме того, увеличится объём выручки и чистой прибыли, вследствие чего увеличится размер её собственного капитала и ослабится финансовая зависимость. Следует отметить, что для достижения максимального эффекта от данной рекомендации учредителю ООО «Убэкс» необходимо увеличивать размер уставного капитала организации. Ещё одним способом улучшения финансовых результатов деятельности исследуемой компании является увеличение количества работающих в ней сотрудников. Прирост среднесписочной численности персонала на 1 человека принесет ей дополнительную выручку и более 100 тыс. руб. дополнительной чистой прибыли.

Литература

1. Коробова, В.Ф. Анализ деловой активности как составляющей финансово-экономической безопасности предприятия // Генезис экономических и социальных проблем субъектов рыночного хозяйства в России, 2019, № 13. С. 46-50.
2. Львова, Н.А. Финансовая диагностика российских предприятий с применением модели Альтмана для развитых и формирующихся рынков // Финансовая аналитика: проблемы и решения, 2015, № 7 (241). С. 37-45.
3. Матвеева, Л.Ф. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учеб. пособие. Екатеринбург: Изд-во УрГЭУ, 2016. 252 с.

4. Миннутдинова, Г.Н. Как оценить финансовую устойчивость предприятия? Нормативы финансовой устойчивости // Научная дискуссия современной молодежи: экономика и право. Материалы международной научно-практической конференции, 28 сентября 2016. Пенза, 2016. С. 487-489.
5. Stefanyshyn, K.; Dias, P. The Effect of Liquidity Ratios on Earnings Management Portuguese listed firms' case / Конференция: 14th Iberian Conference on Information Systems and Technologies (CISTI), Coimbra, Portugal, Jun 19-22, 2019. Серия книг: Iberian Conference on Information Systems and Technologies, 2019.
6. Sam, M.F.M.; Pei, Ch.S.; Ismail, A.F. Performance Using Sales Growth and Profitability Ratios: Study on Malaysia Manufacturing Sector / Конференция: 2nd Advances in Social Sciences Research International Conference (ASSRIC), Bandung, Indonesia, May 05-06, 2017 / Advanced Science Letters. 2018, Том 24, Вып. 7. С.: 5456-5460.
7. Vilcu, C.-L. The Relationship Between the Leverage Ratio, Liquidity Management and Profitability in Romania Oil and Gas Industry / Конференция: 7th International Academic Conference on Strategica - Upscaling Digital Transformation in Business and Economics, Bucharest, Romania, Oct 10-11, 2019. Strategica - Upscaling Digital Transformation in Business and Economics. Серия книг: Strategica, 2019. С. 397-405.
8. Tissen, M.; Sneidere, R. Turnover Ratios and Profitability Ratios Calculation Methods: The Book or Average Value / Конференция: 11th International Scientific Conference on New Challenges of Economic and Business Development - Incentives for Sustainable Economic Growth, Univ Latvia, Riga, Latvia, May 16-18, 2019. Incentives for Sustainable Economic Growth. 2019. С.: 851-862.
9. Ramlall, I. Ratios/Metrics of Financial Stability Assessment / Tools and Techniques for Financial Stability Analysis. Серия книг: Theory and Practice of Financial Stability, 2019, Том 5. С.: 91-113.
10. Pando, V.; San-Jose, L.A.; Sicilia, J. Profitability ratio maximization in an inventory model with stock-dependent demand rate and non-linear holding cost // Applied Mathematical Modelling. 2019, Том 66. С.: 643-661.
11. Башаратьян, М.П. Финансовая устойчивость организации: определение, основные показатели и методики их расчета на основании бухгалтерской отчетности // Global and Regional Research. 2019, Том 1, № 4. С. 97-107.
12. Мочалова, Л.А.; Кулагина, М.Е. Методологические особенности оценки финансовой устойчивости и платежеспособности торговых организаций в современных условиях // Финансы и кредит. 2018, № 7. С. 1575.

13. Фролова, В.А.; Бердникова, Л.Ф.; Шнайдер, В.В. Показатели отчета о финансовых результатах: сущность, значение и роль в деятельности современной организации // Научный вектор Балкан. 2019, Т. 3, № 3 (5). С. 83-86.
14. Верколаб, А.А.; Миннибаева, К.А.; Хасанова, Ю.Г. Использование индикаторов финансовой устойчивости организации в формировании сбалансированной системы показателей деятельности организации // Экономика и предпринимательство. 2014, № 12-3 (53). С. 464-469.
15. Радионова, А.А. Разработка оптимизационной модели повышения доходности организации с учетом увеличения показателей финансовой устойчивости / В сборнике: Новые экономические исследования. Сборник статей II Международной научно-практической конференции. 2020. С. 98-107.
16. Милованова, Е.А.; Халина, М.В. Компаративный анализ методических приемов и методик комплексной оценки финансовых показателей торговой организации // Научно-практические исследования. 2019, № 8-5 (23). С. 93-100.
17. Шнайдер, О.В.; Щелканова, Д.Д. Практико-аналитический подход формирования финансовых показателей коммерческой организации // Jurnalul Umanitar Modern. 2020, Т. 3, № 1 (3). С. 26-30.
18. Григоренко, О.О. Рентабельность организации – важнейший показатель финансового состояния организации / В сборнике: Достижения и проблемы современной экономики: теория и практика. Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции молодых ученых. 2017. С. 40-44.
19. Реизов, Э.Р. Государственная, общенародная и частная собственность: экономико-политическое содержание и роль / Национальные экономические системы в контексте формирования глобального экономического пространства. Материалы III Международной научно-практической конференции, 24 марта 2017. Симферополь, 2017. С. 446-447.
20. Герасименко, О.В.; Фодченко, В.М. Взаимосвязь величины собственного капитала, себестоимости и финансового состояния организации // Инновационная наука. 2016, № 12-1. С. 67-70.
21. Кочкина, Е.М.; Радковская, Е.В. Эконометрика: учебное пособие. Екатеринбург: Изд-во УрГЭУ, 2013. 176 с.

WAYS TO IMPROVE THE COMPANY'S FINANCIAL PERFORMANCE: CASE STUDY UNIVERSAL BUSINESS EXPERTISE LLC

Mikhail Kombarov

Master's student of the Competition Law and Antitrust Regulation Department
in Ural State University of Economics
Yekaterinburg, Russia

Abstract. The article reveals the issue of improving the financial company's performance based on the profit indicators, profitability, financial ratios, net profit and other financial indicators analysis. The study was carried out using the reporting data of the Russian auditing organization - Universal Business Expertise LLC and is aimed at studying its financial sustainability. This article provides the company's brief description, including its history, as well as the calculation and analysis results of the main financial and economic indicators for the period 2017 - 2018, posted on official Internet sources. Comparing these indicators values with the normative and with the average for domestic audit firms, the author comes to the conclusion that there are problems in the UBEX activities. However, assessment the company's bankruptcy likelihood using the Altman model and scientific papers analysis makes it possible to determine that the identified problems can be easily eliminated. The analyzed company needs to accelerate the accounts receivable turnover for the problem solution and increase the authorized capital size, replenish its staff with new employees.

Key words: financial indicators; financial ratios; receivables; profitability; net profit.

JEL Code: C 50, M 21.

References

1. Korobova, V.F. Analysis of business activity as a component of the financial and economic security of an enterprise // Genesis of economic and social problems of market economy entities in Russia, 2019, No 13. P.: 46-50.
2. Lvov, N.A. Financial diagnostics of Russian enterprises using the Altman model for developed and emerging markets // Financial analytics: problems and solutions, 2015, No. 7. P. 37-45.
3. Matveeva, L.F. Analysis and diagnostics of financial and economic activities of the enterprise. Yekaterinburg: USUE Publishing House, 2016. 252 p.

4. Minnutdinova, G.N. How to assess the financial stability of an enterprise? Financial sustainability standards // Scientific discussion of modern youth: economics and law. Materials of the international scientific-practical conference, September 28, 2016. Penza, 2016. P.: 487-489.
5. Stefanyshyn, K.; Dias, P. The Effect of Liquidity Ratios on Earnings Management Portuguese listed firms' case / In: 14th Iberian Conference on Information Systems and Technologies (CISTI), Coimbra, Portugal, Jun 19-22, 2019. Book series: Iberian Conference on Information Systems and Technologies, 2019.
6. Sam, M.F.M.; Pei, Ch.S.; Ismail, A.F. Performance Using Sales Growth and Profitability Ratios: Study on Malaysia Manufacturing Sector / In: 2nd Advances in Social Sciences Research International Conference (ASSRIC), Bandung, Indonesia, May 05-06, 2017 // Advanced Science Letters. 2018, Vol. 24, Issue 7. P.: 5456-5460.
7. Vilcu, C.-L. The Relationship Between the Leverage Ratio, Liquidity Management and Profitability in Romania Oil and Gas Industry / In: 7th International Academic Conference on Strategica - Upscaling Digital Transformation in Business and Economics, Bucharest, Romania, Oct 10-11, 2019. Strategica - Upscaling Digital Transformation in Business and Economics. Book series: Strategica, 2019. P. 397-405.
8. Tissen, M.; Sneidere, R. Turnover Ratios and Profitability Ratios Calculation Methods: The Book or Average Value / In: 11th International Scientific Conference on New Challenges of Economic and Business Development - Incentives for Sustainable Economic Growth, Univ Latvia, Riga, Latvia, May 16-18, 2019. Incentives for Sustainable Economic Growth. 2019. P.: 851-862.
9. Ramlall, I. Ratios/Metrics of Financial Stability Assessment / Tools and Techniques for Financial Stability Analysis. Book series: Theory and Practice of Financial Stability, 2019, Vol. 5. P.: 91-113.
10. Pando, V.; San-Jose, L.A.; Sicilia, J. Profitability ratio maximization in an inventory model with stock-dependent demand rate and non-linear holding cost // Applied Mathematical Modelling. 2019, Vol. 66. P.: 643-661.
11. Basharatyan, M.P. Financial stability of the organization: definition, key indicators and methods of their calculation based on financial statements // Global and Regional Research. 2019, Vol. 1, No. 4. P.: 97-107.
12. Mochalova, L.A.; Kulagina, M.E. Methodological features of assessing financial stability and solvency of trade organizations in modern conditions // Finance and Credit. 2018, No. 7. P.: 1575.
13. Frolova, V.A.; Berdnikova, L.F.; Schneider, V.V. Indicators of the statement of financial results: essence, significance and role in the activities of a modern organization // Scientific vector of the Balkans. 2019, Vol. 3, No. 3 (5). P. 83-86.

14. Vercolab, A.A.; Minnibaeva, K.A.; Khasanova, Yu.G. The use of indicators of the financial stability of the organization in the formation of a balanced system of indicators of the organization's activity // *Economics and Entrepreneurship*. 2014, No. 12-3 (53). P. 464-469.
15. Radionova, A.A. Development of an optimization model for increasing the profitability of an organization, taking into account the increase in financial stability indicators / In: *New economic research. Collection of articles of the II International Scientific and Practical Conference*. 2020. P.: 98-107.
16. Milovanova, E.A.; Khalina, M.V. Comparative analysis of methodological techniques and methods of comprehensive assessment of financial indicators of a trade organization // *Scientific and practical research*. 2019, No. 8-5 (23). P. 93-100.
17. Schneider, O.V.; Shchelkanova, D.D. Practical and analytical approach to the formation of financial indicators of a commercial organization // *Jurnalul Umanitar Modern*. 2020, Vol. 3, No. 1 (3). P. 26-30.
18. Grigorenko, O.O. The profitability of the organization - the most important indicator of the financial condition of the organization / In: *Achievements and problems of modern economics: theory and practice. Collection of scientific papers based on the materials of the International Scientific and Practical Conference of Young Scientists*. 2017. P.: 40-44.
19. Reizov, E.R. State, public and private property: economic and political content and role / In: *National economic systems in the context of the formation of a global economic space. Materials of the III International Scientific and Practical Conference, Mar 24, 2017. Simferopol, 2017*. P. 446-447.
20. Gerasimenko, O.V.; Fodchenko, V.M. The relationship between equity capital, prime cost and financial condition of the organization // *Innovative Science*. 2016, No 12-1. P. 67-70.
21. Kochkina, E.M.; Radkovskaya, E.V. *Econometrics: textbook*. Yekaterinburg: USUE Publishing house, 2013. P.: 176.

Contact

Mikhail Kombarov

8th of March Str., 62, Yekaterinburg, Russia, 620144,

+7 (961) 762-12-84

comb.tatyana2016@yandex.ru